

证券代码：300009

证券简称：安科生物

安徽安科生物工程（集团）股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与安科生物 2022 年度业绩网上说明会的投资者
时间	2023 年 04 月 12 日（星期三）15:00-17:00
地点	同花顺路演平台（网址： https://board.10jqka.com.cn/rs/pc/detail?roadshowId=1004833 ）
上市公司接待人员姓名	董事长兼总裁：宋礼华先生 独立董事：刘光福先生 高级副总裁：姚建平先生 董事、财务总监：汪永斌先生 董事、董事会秘书：李坤先生 副总裁：窦颖辉先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2023 年 4 月 12 日下午 3:00-5:00 采用网络远程方式召开 2022 年度业绩网上说明会，就 2022 年度经营情况与投资者进行互动交流，经归类整理后，主要内容汇总如下：</p> <p>问题 1:根据公告 2023-014 表述“公司拟使用不超过 180,000 万元闲置自有资金投资风险可控、流动性较高的理财产品。在上述额度内，公司及全资子公司、控股子公司可共同滚动使用。”2022 年报显示</p>

未到期理财 83555 万元。请问 18 亿理财额度与 8.3 亿未到期理财金额之间的约 9.7 亿差额是否是 2023 年预计的净利润增幅？

答:您好!感谢您的关注,公司每年年初,董事会都会授权管理层一个年度内现金管理的额度,年度内滚动使用,2023 年度授予的现金管理总额度为 18 亿元,在此范围内滚动使用,保证公司暂时闲置的资金能够保值增值,与公司 2023 年度净利润没有直接的勾稽关系。谢谢!

问题 2:请问一季度业绩大概如何?

答:您好!感谢您的关注,公司一季报预约的披露时间是 2023 年 4 月 28 日,敬请关注。谢谢!

问题 3:根据 2022 年报表述‘分别设立生长激素儿科事业部、抗病毒药物和成人生长激素事业部’,请问‘成人生长激素事业部’的具体业务构成,目标和对应的适应症有哪些?

答:您好!公司今年新设立的抗病毒药物和成人生长激素事业部除了推广销售干扰素产品外,针对生长激素在成人烧烫伤,辅助生殖,抗衰老等方面的应用开展学术推广及销售。谢谢!

问题 4:请问一季度生长激素新患入组如何?

答:您好,感谢您的提问,过去一年,尽管受到各种不利因素的影响,公司营销团队克服种种困难,持续加强市场营销,公司生长激素产品的新增患者及存量用户依然保持了增长的态势,2022 年度公司生长激素产品营业收入同比增长了 28%。2023 年开年以来,随着国内经济复苏,公司生长激素新患数据依然保持较好的增长态势,具体情况建议您关注公司 2023 年第一季度报告。谢谢。

问题 5:姚总您好,公司成人生长激素目前是否已经开始推广?临床目前做的怎么样了?

答:您好,生长激素在成人适应症方面已经开始推广,新的成人适应症临床正按既定的计划推进。谢谢!

问题 6:窦总您好,看到您的履历对药品审批有着丰富的经验,其实资本市场以及安科投资者大家翘首以盼近期可以兑现结果的产品就是曲妥珠单抗和 PEG 长效,但是曲妥珠单抗目前申报上市接近 2 年仍

未有结果，PEG 长效报产董秘从 19 年就回复在准备中，准备了 4 年还在准备，想问下您从专业角度以及在公司的职责看这两款产品什么时候可以完成？

答:您好，感谢您对我公司的关注。目前我公司正在对 PEG-GH 申报资料进行汇总，因临床试验及药学研究数据量较大，需一定时间进行汇总和完善，同时我公司积极利用新技术开发其他生长激素长效制剂，GH-FC 融合蛋白临床试验正在有序开展中，该产品将进一步丰富我公司在儿童生长发育领域的产品布局。曲妥珠单抗目前正在按药审中心二次发补要求补充相关资料，各项研究工作已接近完成，我公司正组织人员对补充资料进行汇总和整理，并将尽快报送至药审中心进行审评。谢谢！

问题 7:宋总，请问公司产品有无大规模出海计划？

答:您好，感谢您对公司的关注。公司产品一直在努力争取通过海外不同国家和地区的相关认证和许可，也有许多机构在与公司联系，我们希望在不久的将来能够实现产品的出口销售。谢谢！

问题 8:请问如何看待公司目前的股价？真实反映了公司的业绩或未来的业绩吗？

答:您好，谢谢您的提问，公司上市以来营业收入、净利润、资产规模持续保持增长，有的指标已经翻了几倍，甚至十几倍；近年来公司研发、生产、销售等基本面也发生了很大的变化，公司未来将持续加大新药研发、增加产能，提高营销能力、管理能力，基于以上，我们对公司未来发展充满信心，也对公司的市值增长充满信心。谢谢！

问题 9:窦总，请问单抗二次发补资料何时可以提交？

答:您好，目前曲妥珠单抗各项补充研究工作已接近完成，我公司正组织人员对补充资料进行汇总和整理，并将尽快报送至药审中心进行审评。谢谢！

问题 10:姚总您好，请问公司有无继续和中科大联合的项目在推动？

答:您好，公司目前与中科大学王育才教授合作开发 mRNA 药物，建立相关的研发平台。谢谢！

问题 11:生长激素未来持续集采的影响，带来的竞争格局变化会有多大？

答:您好，对制药企业来说，集采是一个绕不过的话题，但集采并不一定是洪水猛兽。面对集采，公司通过渠道构建、产品升级可以很好的维护企业、股东的利益。目前集采政策逐步温和化，国家在集采的同时也会兼顾鼓励医药行业发展，所以集采对于公司来说应该是机会和挑战并存。2022 年度生长激素集采后，生长激素产品厂家竞争格局没有发生太大变化。谢谢！

问题 12:年初媒体报道安科生物东区新生产基地项目总投资 20 亿元。该投资会对公司的固定资产投资，摊销及利润，现金流产生巨大影响。其中资金来源尤为重要。请问宋总该项目投资的资金来源有哪些？是自有资金，外部投资，筹资，还是政府投资？

答:您好！感谢您的关注。公司东区新生产基地投资概算预计 20 亿元，目前已经按照计划开工建设，由于建设要经过设计、报批、基建、生产线设计、设备选型、招投标、设备安装调试、车间认证等阶段，建设周期较长，相对来说前期的基建投入较小，公司目前建设资金的来源是自有资金。根据公司资金的安排，现阶段自有资金是没有问题的，未来随着项目的进展也不排除有外部融资的可能。谢谢！

问题 13:宋总，介于公司与安徽省的关系，以及公司所处安徽省医药行列的头部企业位置，公司有没有考虑引入国资为公司背书以及为公司以后快速发展做一个很好的铺垫？

答:您好，公司目前尚未有引入国资的计划，若公司未来发展有需要，我们会科学评估、审慎决策。谢谢！

问题 14:宋总，您好，看到贵司参股公司瀚科迈博用 AI 平台制药效率很高，想问下您是否关注最近比较火的 AI 领域，是否会对该领域投资同时助力公司药品研发加速？

答:您好，公司及其子公司（含瀚科迈博公司）目前已经通过 AI-计算机辅助设计平台等技术服务，形成具有自主知识产权的技术，并且已有应用该平台开发的药物获批临床。对于制药企业来说，合理利用人

工智能,将有助于减少药物研发和基因检测的时间和成本,公司及子公司研发部门未来将积极利用人工智能技术辅助进行新药开发和基因检测。谢谢!

问题 15: 请问公司曲妥珠单抗审批时间如此之长, 是否因为一次审批项目太多造成二次发补? 还是因为其他原因? 公司对于单抗药物的上市是否有信心?

答:您好, 我公司完全有信心确保曲妥珠单抗上市。国家药监局对药品审评时限有明确规定, 该品种审评时限未超出规定时限, 目前我公司正组织人员对补充资料进行汇总和整理, 并将尽快报送至药审中心进行审评, 并将及时与药审中心沟通, 确保该品种尽早上市。谢谢!

问题 16: 请问公司近三年研发费用逐年降低的原因或理由?

答:您好! 感谢您的关注, 公司近三年研发投入分别为 19, 661. 51 万元、21, 121. 46 万元和 21, 244. 94 万元。公司遵循《企业会计准则》, 依据行业惯例及公司会计政策, 根据不同新药研发过程的特点, 将新药研发项目的研发支出划分为费用化和资本化。其中, 对于生物制品的新药研发, 药品研发进入III期临床试验阶段后的相关支出划分为资本化研发支出。2018-2020 年期间, 公司两个主要项目重组抗 VEGF 人源化单克隆抗体注射液临床研究、注射用重组人 HER2 单克隆抗体的临床研究处于III期临床阶段, 投入大, 随着注射用重组人 HER2 单克隆抗体于 2021 年 8 月申报生产、重组抗 VEGF 人源化单克隆抗体注射液已于 2021 年完成III期临床试验, 其资本化研发支出随着项目进度逐渐减少。2018 年-2022 年, 公司投入的费用化研发支出整体呈现增长趋势。临床费用根据各临床单位合同约定的里程碑确定支付节点付款, 项目的进度、付款节点不同, 同一个项目各年度临床费用也就很难存在规律性的变动。所以公司在研项目可能由于付款节点不在当年导致当年研发投入金额减少, 故不能简单地以临床费用量化当年的研发工作。谢谢!

问题 17: 请问公司对集采如何看待?

答:您好, 谢谢您的问题, 对于医药企业来说, 集采是一个绕不开的话题, 在这个背景下, 我们公司采取了“拥抱集采”的策略, 公司在

产品规划、研发设计、生产产能、生产成本、销售管理等环节中处处要将集采因素考虑进去，在企业经营中建立集采思维。谢谢。

问题 18: 窦总您好，有注意到公司 3 个临床前的新管线（AK2002、AK2003、5G9）能否给详细介绍一下，以及这几个管线预计临床的大概时间？

答:您好，上述产品均为我公司新开发的抗体品种，其中 PD-L1/4-1BB 双特异性抗体 I 期临床试验启动会已召开，其他两个产品处于临床前研究阶段。谢谢！

问题 19: 请问安科作为集团化企业，总部对下面各子公司管控采用什么模式？下面是否在背负指标时有比较充分的自主权？

答:您好，公司对子公司的管理采取了目标考核及核心要素管控的方式，对于子公司的日常经营充分授权，子公司在授权范围内有着自主经营的权利。谢谢！

问题 20: 记得以前宋总说过国内生长素产能不足，竞争格局不会因为集采而有颠覆性变化，现在还这样吗？

答:您好，就目前生长激素的市场竞争格局来看的确没有产生颠覆性变化。谢谢！

问题 21: 现阶段新冠病毒疫情过去，公司对相关产品的研发投入如何？还有必要进行下去吗？

答:您好，我公司与合肥阿法纳生物科技有限公司合作开发的 mRNA 疫苗仍在推进中，该项目是我公司与阿法纳生物合作开发的第一个产品，对进一步丰富我公司产品管线有重大意义。谢谢！

问题 22: 宋总您好，经历了三年疫情洗礼，公司仍旧交出了相对满意的业绩，但是其中也丢失了很多机会，例如 1、新冠核酸试剂比较早的研发但是却没有国内外的收获任何回报；2、mRNA 疫苗布局最终也未能有任何看得见的成果；3、PEG 长效截至今年已经第 4 个年头了，具体何时才能报产呢？4、子公司的战略布局是否清晰，集团是否会干预指引（余良卿的中药策略中心目前不清晰，安科丽的化妆品也并没有很好的推广和发展，都是好行业但是都是没有上进的感觉）最后也看

到宋总您年终发表的内部讲话，这几年虽然疫情，但是很多公司还是脱颖而出了，但是感觉咱们公司做什么事都慢，整个资本市场投资者也都觉得公司做事慢悠悠的，公司今年会有什么改变吗？

答:您好，感谢您对公司的关注！您提的这些问题的确值得我们认真反思和深刻总结。对于工作效率，我们在今年也拿出了一些具体的管理举措，相信这种现象可以得到很大的改变。谢谢！

问题 23:宋总，现在年报里，不太能看清楚安科相对长春高新的竞争优势和相对变化。尤其是市场层面的，差距是在扩大还是在缩小？这方面能补充点信息吗？

答:您好，在生长激素产品上，与过去相比，我们公司这两年不仅在不断增加剂型和规格，而且也在不断增加适应症，公司生长激素水针的上市，提升了公司的竞争力，从生长激素产品销售收入增速情况可以看出我们的发展与进步。公司除了布局生长激素产品，还布局了抗肿瘤的生物药物，并且持续对干扰素产品进行升级开发，这些产品都具有很高的临床价值，很大的市场空间，随着这些药物上市销售，公司竞争力也将不断提升。谢谢！

问题 24:贵公司的干扰素滴眼液什么时候上市？市面上其他厂家的干扰素都已经去重组了，贵公司什么时候去重组，去重组时市场货源是否正常？

答:您好，我公司已按《中国药典》（2020年版）要求，去掉干扰素相关产品说明书、标签中的“重组”字样，各产品均供应正常。干扰素滴眼液注册批件在有效期内，生产车间正按年度验证总计划进行再验证。谢谢！

问题 25:公司发展势头不错，继续努力。

答:您好，感谢您对公司的认可，公司管理层积极努力，力争用更好的业绩回报投资者，也欢迎您多提宝贵建议。谢谢！

问题 26:宋总，安科恒益业务和安科主业互补性体现在哪方面？是否考虑剥离？安科的业务组合是否部分影响了投资者估值打压股价？

答:您好，谢谢您的提问。公司确立了“生物医药为主”的发展战

	<p>略，公司从在产、在研等产品布局上也予以了侧重。但是在公司发展的过程中，公司形成了含中药、化药、多肽原料药、法医 DNA 检测业务的集团发展格局，这四个业务板块均为子公司模式独立发展，业务相对独立，都分别拥有自己的研发、生产、销售等管理体系，在不影响生物医药发展的同时，还能稳定贡献收入和利润。近年来，上市公司也在积极探索、研究这四个子公司未来发展问题，公司计划适时对这四个子公司进行改革，调动其管理层积极性，促进其在细分行业快速发展，做大做强。谢谢！</p> <p>问题 27:安科生物业绩真好</p> <p>答:您好！感谢关注！公司上市以来稳步发展，14 年来收入、归属于上市公司股东的净利润复合增长率分别为 21.28%、24.02%，同时重视投资者回报，上市后累积分红 18.27 亿元，为向社会募集资金总额的 1.86 倍。谢谢！</p>
<p>附件清单（如有）</p>	
<p>日期</p>	<p>2023 年 04 月 13 日</p>